



## Jochen Welsch

- Brückenbauer zwischen Mensch und Thema
- Executive Coach & Businessstrainer
- Langjährige Erfahrung als Führungskraft
- Diplom Kaufmann

### ist Experte für

- Führungskräfte- & Persönlichkeitsentwicklung
- Auftritt, Wirkung & Präsenz
- Verhandlung & Sales
- Teambuilding & Teamentwicklung
- Konfliktmanagement
- Trainings in englischer Sprache



„Nur wer sich ändert und weiterentwickelt bleibt sich treu.“

### Entwicklung

- Mitarbeitercoachings und Trainings
- Seit 2014 Strategieberatung für die digitale Transformation in Retail und e-commerce
- Studium der Wirtschafts- und Sozialpsychologie in Köln & Dublin
- mehr als 13 Jahre Berufserfahrung in verschiedenen Management- und Führungspositionen in mittelständischen Unternehmen und internationalen Organisationen (Branche: Shoes & Fashion)

### Weiterbildungen in

- Systemische Trainerqualifizierung
- Methoden der Systemischen Transaktionsanalyse
- Systemisches Coaching & Supervision
- Mentoring
- Persönlichkeitsentwicklung
- Kompetenzen zur Förderung der eigenen Wirksamkeit

### Specials

- Beziehungsmanager mit viel Feingefühl
- Schnellchecker für Bedürfnisse in Mensch, Team und Raum
- Behutsames Gespür dafür Menschen schnell einzuschätzen und mutig darin ihre Stärken zu stärken
- Kraftvoll, ruhiger Spannungshalter
- Freude und Kreativität dabei Menschen, Ideen, Inhalte und Modelle so individuell anzubieten, dass sie diese annehmen können
- Führungsmensch mit bunten, praxisnahen Beispielen
- Unterhaltsamer „Präsentinfotainer“

### Persönliche Referenzen

• ANWR Group • BNP Paribas • brands4friends • Brunel • eBay • Gerry Weber • gigs • Hernando Cortes • HSE 24 • Josef Seibel Holding • Ludwig Görtz • Mission Leben • Private Sale • Schuh-Beck • Romika Shoes • Siemens Unternehmensgruppe • Sparkasse Frankfurt • TPN GmbH • Umicore • Vodafone

